

## 第25回記念全国統一キャンペーン表彰式

全税共担当常務理事 角谷 潔

平成23年2月3日、ANAクラウンプラザホテル新潟において、全税共第25回記念全国統一キャンペーン優績者表彰式及びパーティーが提携生命保険会社の支社長、関税協、税理士会をはじめ多数のご来賓の方々のご臨席のもと200人を越える出席者で開催されました。

今年の入賞者数は148名で前年の156名には及ばないものの前々年の142名よりは多い数となりました。

|       |     |       |      |
|-------|-----|-------|------|
| 理事長賞  | 7名  | 金賞    | 6名   |
| 銀賞    | 23名 | 銅賞    | 109名 |
| 年金奨励賞 | 2名  | 年金努力賞 | 1名   |

### 支社表彰

25名以上入賞支社 2支社

10名以上入賞支社 5支社

### 機関（営業所）表彰

10名以上入賞機関 2機関

6名以上入賞機関 2機関

3名以上入賞機関 15機関



表彰式は関根専務理事の司会で約1時間半かけて行われました。冒頭五十嵐理事長から「厳しい環境下でのキャンペーンでしたが立派な成績を挙げて頂きました。おかげさまで新潟県税理士協同組合における全税共の保険料収入は6年連続して増加しております。提携生命保険会社の支社長をはじめとする皆様の全税共に対する取組の賜物と感謝申し上げます。今年は新潟

駅に歩いて帰れる会場なのでごゆっくり過ごしていただきたい。」との感謝の挨拶がありました。ご来賓紹介に続き、各賞の発表と受賞者に表彰状及び記念品が贈られました。最後に南口全税共新会長の挨拶文朗読、吉田関税協副理事長、高橋県連会長、生命保険会社を代表して幹事会社の朝日生命笹岡本社部長とそれぞれの感謝と称賛の祝辞をいただきました。



会場を移して祝賀パーティーを開催、西片副理事長の開宴の挨拶後、吉田第一生命新潟支社長、富澤日税ビジネスサービス執行役員、野島AIGスター生命関越北支社長にご挨拶いただき乾杯となりました。恒例となりました新潟県の銘酒コーナー（極上吉乃川、鮎正宗、景虎、メ張鶴、麒麟山各2本ずつ）加えて屋台そばコーナーも好評でした。以前は成績に応じたテーブルでしたが昨年からは同じ保険会社の職員の方々はできるだけ一緒のテーブルになるよう配席したためより楽しんでいただけました。もう一つの目玉、特選「村上牛」40個をめぐるビンゴゲームで会場は大変盛り上がりました。パーティーの方針である「苦勞していただいた方々に大いにくつろいでいただく」ということができたと思っております。最後に田村顧問の締めで来年の再会を誓い閉会となりました。

## 税協実務研修会を終えて

教育情報担当常務理事 成田 俊郎

平成23年4月8日、長岡グランドホテルにおいて、新潟県税理士協同組合主催の実務研修会を開催いたしました。研修会は、昨年に引き続き岩下忠吾先生を講師にお招きし、「平成23年度税制改正の重要項目」というテーマで行われました。本研修会には363名もの多数の参加申込みをいただき誠にありがとうございました。



この度は、3月11日にあった東日本大震災後まだひと月も経っておらず、しかも前日深夜には震災後最大の余震があり上越新幹線の運転も一時見合わせるなど、いつもとは違う緊張感がありました。当日は五十嵐理事長と長岡駅の新幹線改札口まで講師の岩下先生をお迎えに上がり、予定通り到着された先生のお姿を見つけた時は、ほっと胸をなでおろしました。

平成23年度税制改正につきましては、研修会開催時点において未だ「つなぎ法案」止まりで、

肝心な関連法案については棚上げ状態でありましたが、講義では、岩下先生がお持ちの貴重な資料をたくさんご紹介いただき、さらに実際の数字の比較で具体的な改正内容を解説いただく等、今回の税制改正の本当の姿をわかりやすく示していただきました。また前回同様、講義の中で、税理士としてあるべきスタンスについて熱く語られる場面も少なからずあり、改めて気付かされ、考えさせられ、励まされるものでありました。



今回の研修を終えて、受講された皆様が更に自信を深めて、関与先等の助言や的確な指導に当たられるものと確信しております。

今後とも協同組合の教育・情報事業の一環としてこのような実務研修会を企画して皆様のお役に立ちたいと思っております。皆様の一層のご協力をよろしくお願いいたします。

## 地域長を経験して

巻地域長 北村 啓一

「来年度の地域長、お願いしますね。」「ハイ。」新潟県税理士協同組合（以下、「税協」と表記）の地域長の役割等を全く理解していなかった2年前の私である。かといって現在よく理解しているか、というとそうでもない。地域長が何をするのかわからない私にとって、「税協のこと

もう一度おさらいしましょう」というレジュメをいただき、少しホッとした瞬間がありました。経験談としてまずは、そこにあったQ&Aを紹介します。

Q. 地域長って何してるの？

A. 組合と組合員との連絡や情報提供、組合

活動の促進などをやっています。

Q. 総代って？

A. 組合員の10人に1人が選出されます。  
組合員の代表です。

Q. 総代会って？

A. 総代会は税協の意思決定機関です。

Q. 賦課金は？

A. 組合員から賦課金を徴収していません。  
配当はできていませんが、教育情報事業として書籍の配付等を行っています。

Q. 税協は保険だけ？

A. 税協最大の収入源です（全税共、大同生命）。他に書籍の斡旋やガソリンの共同購入等も行っていきます。

Q. 全税共って？

A. 全国税理士共栄会のことです。

Q&A方式で税協初心者の私でもよく理解できました。また、支部例会の前に「税協からの報告のお願い」が理事長より送られてきて、組合員への連絡、情報提供等はスムーズに行うことができました。

つぎに、地域長としての最大級のイベントである「業務推進会議」についてです。就任1年目のこの会議が、大トラブルに巻き込まれまし

た。前任者から様々なアドバイスを受け、設営バッチリ。あとは本番を待つのみ。その当日に新潟県にシーズン最大規模の台風襲来です。結局は延期となりましたが、当日の生保会社への連絡、会場のキャンセル等、忘れられない会議となりました。



思い出深い業務推進会議

私も以前は逆の立場でしたが、税協の事業活動があまり組合員に周知されていない様に感じます。組合員への連絡、活動の推進がまさに地域長の役目ですが、2年間のうちでそれができたかは、疑問です。しかし様々な人と知り合え、いろいろな経験ができた中身の濃かった2年間でした。

今後とも税協の活動に、ご理解とご協力を宜しくお願い致します。

## 「総合事業保障プラン」等について

常務理事 田中由起子

平成22年度中のキャンペーンは、組合員・賛助会員各位のご協力により前年を上回る成果を達成することができましたことにお礼を申し上げます。

平成23年度も「総合事業保障プラン」「総合グループ保障制度」「登録代理店制度」の更なる推進を図るべく、関東信越税理士協同組合連合会と連動し、大同生命とのキャンペーンを推進してまいります。

すでに春のキャンペーンは（平成23年4月～

7月）実施されており順調に推移しておりますので、前年に引き続きご協力をお願い申し上げます。

本年度も新潟県税理士協同組合独自の特別施策を予定しております。

皆様に「保険指導活動」をご理解いただくために関与先の繁栄を目標とする「保険指導5つの指針」をご認知いただき「総合事業保障プラン」の更なる浸透を図ってまいりますので、ご支援・ご協力をお願い申し上げます。

## 「保険指導5つの指針」

1. 使命感を持って、助言・指導します
2. 真に関与先の将来を考え毅然と説明致します。
3. 税務上の取扱い、有効性をわかりやすく説明いたします。
4. 付保適正額の確保、見直しを常に行い指導、説明いたします。
5. 法的整備を指導しアフターフォローを徹底いたします。

## ◎平成23年度推進計画

推進目標額（新潟県税協）  
総合事業保障プラン 新契約117億円

## ◎県税協キャンペーン

一次キャンペーン23年4月～7月  
表彰基準

「理事長賞」新契約保険金額3億円以上

- 「金賞」新契約保険金額2億円以上
- 「銀賞」新契約保険金額1億円以上
- 「銅賞」新契約保険金額5千万円以上

※理事長特別奨励策及び共済会奨励策あり

## ◎年間表彰内容及び基準

総合事業保障プラン年間挙積新契約保険金額4億円以上、優績者豪華旅行ご招待  
期間(平成23年4月1日～平成24年3月31日)

## ※Challenge Spirit 45!!

関東信越税協連共済会では、平成23年度より関税協45周年（平成24年度）にむけた2カ年の目標を掲げて取組を行ってまいります。

以上ご報告申し上げますので、今後とも皆様からのご支援のほどよろしくお願い申し上げます。

アイエヌジー生命の  
主契約・定期タイプ

# 逦増定期

お客さまのニーズにあわせて、各ご年齢で最大4つの型から特約をご選択いただけます。

定期保険/低解約返戻金型逦増定期特約IIのしくみイメージ  
保障パターンを最大4つの型から選択できます

特約保険金額は特約基準保険金額(初年度保険金額)の5倍まで逦増します。

前前期間の年数・逦増率を年齢により最大4つの型から選択できます。

特約基準保険金額50万円～1億円

逦増率:0%/年3%複利

前前期間(3～10年)

後後期間 逦増率:年50%複利

主契約:定期保険

特約期間/特約保険料払込期間

特約満了

経営者の万が一のリスクから企業の財務強化対策・退職金対策まで幅広く対応

**保障内容** 経営者に必要な大型保障を無駄なく効率的に準備できます。病気や不慮の事故による万が一のとき、死亡保険金・高度障害保険金をお支払いします。

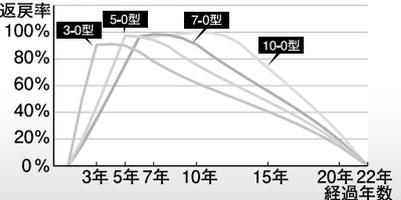
**保険料** 保障は逦増しますが、保険料は一定です。法人契約の場合、一定条件のもと特約保険料の2分の1を損金扱いすることができます。

**解約返戻金** 急な資金ニーズには、解約返戻金の活用が可能です。解約返戻金は期間の経過などに応じて増加しますが、その後減少し、最終的にはなくなります。

## 保険料と解約返戻金 ～ご契約例～

性別:男性 年齢:50歳  
保険種類:保険金額:定期保険50万円 / 低解約返戻金型逦増定期特約II 1億円  
保険期間・保険料払込期間:22年  
保険料払込方法:年払

●解約返戻金額の保険料累計額に対する割合(返戻率)推移のイメージ



●このご案内は、ご提案する商品の概要を説明しております。ご検討・お申込みの際は、「商品パンフレット・特に重要なお知らせ(契約概要・注意喚起情報)」[「ご契約のしおり・約款」]を必ずご覧ください。●低解約返戻金型逦増定期特約IIは、低解約返戻金期間(ご契約から3年から5年間)中の解約返戻金を抑制するしくみで保険料を算出しています。詳しくは、「ご契約のしおり・約款」記載の「低解約返戻金型逦増定期特約IIの解約返戻金について」を必ずご確認ください。●税務については、2011年4月1日現在施行中の税制を参照しております。よって、将来的に税制の変更などにより、実際のお取扱いと記載されている内容が異なる場合がありますのでご注意ください。具体的な税務処理を行う場合は、税理士などの専門家、または所轄税務署にご相談ください。

アイエヌジー生命保険株式会社



東日本営業推進部新潟営業部 / 〒950-0901 新潟市中央区弁天3-2-3 ニッセイ新潟駅前ビル4階 TEL.025-246-6032 FAX.025-246-6039 www.ing-life.co.jp ING-S11/0443